

А ты установил POS-терминал?

К середине 2017 года все предприниматели, действующие в сфере торговли и предоставления услуг, должны оборудовать свои торговые точки и офисы продажей POS-терминалами для обслуживания держателей банковских карт. Почему бизнесу выгоднее переходить на безналичные расчеты со своими покупателями, рассказала главный специалист отдела анализа и развития платежных систем Нацбанка Салтанат ИБРАГИМОВА:

— Каковы были предпосылки для принятия специального постановления о массовом внедрении POS-терминалов по стране?

— Здесь сыграли роль сразу несколько факторов. Начнем с того, что реализация мероприятий по обеспечению безналичных форм расчетов для сделок в национальной валюте будет содействовать исполнению постановления ЖК от 10 декабря 2015 г. № 90-VI "О мерах по стабилизации курса национальной валюты и дедолларизации экономики КР". Напомним, 2 апреля вступило в силу постановление правительства, согласно которому стоимость товаров и услуг должна указываться только в национальной валюте — сомах. Все внутренние сделки также должны осуществляться исключительно в сомах. Кроме того, согласно Закону КР "О защите прав потребителей", каждый покупатель вправе производить оплату как наличным, так и безналичным способом оплаты. Соответственно, продавец не может лишать своего клиента этого права. В связи с этим было принято Постановление правительства от 23 декабря 2015 года № 869 "О мерах по защите прав потребителей", в котором предусмотрен перечень отдельных видов деятельности, при осуществлении которых индивидуальные предприниматели и юридические лица обязаны обеспечить установку и применение в местах осуществления своей деятельности оборудования (устройства), предназначенного для приема платежей с использованием банковских платежных карт, а также сроки исполнения. Помимо прочего, увеличение объемов безналичных расчетов в стране будет способствовать сокращению "серого" сектора экономики.

— Какие предпринимательские объекты входят в этот перечень?

— Туда попадают практически все торговые точки, за исключением тех, чья площадь не превышает 50 квадратных метров. Кроме того, обеспечить своим клиентам возможность безналичного расчета обязаны все предпри-

ятия, задействованные в сфере услуг. Это и салоны красоты, и фитнес-центры, и аптеки, и места общественного питания, и гостиницы, и АЗС, и медицинские центры, и организации, занимающиеся разработкой программ для активного и интеллектуального досуга, и другие.

— Постановление правительства фактически обязывает бизнес внедрять новые технологии. Предпринимательская среда, как правило, с трудом воспринимает нововведения такого рода. Тем более, в данном случае речь идет о финансовых потоках.

— Мы понимаем, что некоторые предприниматели могут связывать внедрение POS-терминалов с попыткой оценить реальные масштабы их бизнеса. Однако не будем забывать, что доступ к информации по банковским счетам, которые будут задействованы при безналичных транзакциях, ограничен Законом "О банковской тайне". Иначе говоря, налоговый инспектор, которого может интересовать оборот, не может получить доступа к защищенным данным и будет, как и раньше, исходить из данных бухгалтерии. Разумеется, это относится к тому бизнесу, который базируется на принципах прозрачности и не проходит по уголовным делам.

— Бизнесмены могут считать это недостаточным стимулом.

— В налоговом законодательстве предусмотрена дополнительная мотивация. Так, с 1 января 2016 года в два раза увеличен регистрационный порог по НДС — с 4 миллионов сомов до 8 миллионов сомов. Кроме того, с 1 июля 2016 года в два раза будут снижены ставки единого налога по упрощенной системе налогообложения при реализации товаров, работ и услуг, оплаченных в безналичной форме. То есть, если на сегодня это 4 процента и 6 процентов, то с 1 июля 2016 года будут составлять соответственно 2 процента и 3 процента. Кроме того, в июле 2016-го в силу вступят изменения, касающиеся налога с продаж. Согласно поправкам для сделок в безналичной форме, ставка НДС будет нулевой. Те предприниматели, которые предпочитают работать с наличностью, должны будут оплачивать НДС в размере 2 процентов.

— А в отношении тех бизнесменов, которые проигнорируют законодательную норму, предусматривающую установку POS-терминалов, будут применяться какие-то санкции?

— В настоящее время эти мероприятия предполагают все-таки добровольную инициативу со стороны торгово-сервисных точек. Но в последующем, если будут нарушаться законодательство и права потребителей, торгово-сервисная точка подвергнется штрафам. Сейчас разрабатывается соответствующий законопроект по внесению дополнений в Кодекс об административной ответственности.

— Какие организации занимаются установкой POS-терминалов?

— Устанавливать POS-терминалы в торгово-сервисных точках и в своих филиалах будут коммерческие банки, ответственность которых они несут. При этом хотелось бы отметить, что торговая точка не несет никаких затрат по установке POS-терминала, по обучению, предоставлению инструкций и расходных материалов. Все расходы несет обычно сам коммерческий банк. Торгово-сервисная точка при заключении договора с коммерческим банком оплачивает комиссионное вознаграждение в размере от 0,5 до 1,5 процента от суммы проведенных платежей через установленный POS-терминал либо на договорных условиях. Также не исключен вариант, что торгово-сервисная точка сама захочет купить собственное оборудование, при этом договорившись с коммерческим банком о более низких тарифах за услуги. Со временем рынок отрегулирует все эти вопросы.

— А на сегодня в стране достаточно оборудования, чтобы обеспечить POS-терминалами все предпринимательские точки, попадающие под действие закона?

— В феврале прошлого года принят Закон "О внесении дополнения в Налоговый кодекс КР", освобождающий от уплаты НДС при ввозе банковского оборудования. Во исполнение данного закона Национальным банком был разработан и подписан Меморандум о взаимопонимании между Министерством экономики, Национальным банком и ОЮЛ "Союз банков Кыргызстана", а также соглашение с коммерческими банками, согласно которому в период с 2015 по 2017 год в страну ввезут 499 банкоматов, 3225 терминалов, 445 платежных терминалов. Все это оборудование будет размещено преимущественно в регионах.

— Кстати, о регионах. По данным Нацбанка, основное число держателей карт, заинтересованных в совершенствовании инфраструктуры безналичной оплаты, сосредоточено в крупных городах страны.



• если хочешь знать больше

Узнать об условиях коммерческих банков по установке POS-терминалов, а также о процедуре установки POS-терминала торгово-сервисными предприятиями, а также ознакомиться со всей необходимой информацией о Постановлении правительства КР от 23 декабря 2015 года № 869 "О мерах по защите прав потребителей" можно на сайтах:

- мэрия города Бишкека — www.meria.kg
- ОЮЛ "Союз банков Кыргызстана" — www.ub.kg, тел.: (0312) 69-00-58
- ЗАО "Межбанковский процессинговый центр" — www.ipc.kg, тел.: (0312) 63-76-96

Зачем магазину, допустим, в Караколе заморачиваться установкой POS-терминала?

— Нужно отметить, что количество пользователей банковскими картами постоянно растет. Кроме того, нельзя забывать о гостях нашей страны: для них перспектива широкого доступа к POS-терминалам делает Кыргызстан более привлекательным. Так что от установки такого оборудования у себя предприниматели в регионах только выиграют.

— Как выглядит процесс оплаты покупки в магазине с помощью банковской карты?

— Это очень просто. Современные технологии позволяют произвести оплату с использованием банковской платежной карты буквально в течение минуты. Последовательность такова: клиент изъявляет желание оплатить свою покупку безналичным способом, кассир проводит карту через специальный паз в POS-терминале, терминал генерирует запрос на разрешение списания суммы со счета и отправляет его в платежную систему. Затем клиент вводит PIN-код, далее распечатывается специальный чек, называемый карт-чеком, на котором клиент должен поставить свою подпись. Этот чек остается у покупателя. Клиенту важно про-

верить, соответствует ли сумма на распечатанном чеке сумме покупки. Кассир в свою очередь сверяет подпись клиента с подписью на обратной стороне банковской карты (они должны быть идентичными).

— Как вы оцениваете идею повсеместного внедрения в Кыргызстане POS-терминалов?

— Внедрение и популяризация в нашей стране оплаты за товары и услуги в безналичной форме, в том числе посредством банковских платежных карт через POS-терминалы, будет способствовать защите прав потребителей, увеличению поступления налоговых средств в бюджет страны, а также усилению контроля за оборачиваемостью денежных средств и уменьшению теневого оборота наличных денежных средств. Для самих же торгово-сервисных предприятий это предоставит возможность по сокращению расходов на работу с наличными денежными средствами (прием, хранение, транспортировка и обеспечение безопасности), ведению более точного учета и отчетности, повышению прозрачности операций, совершенствованию финансового контроля и планирования.

Василиса МИХАЙЛОВА.

Несомненные плюсы

Одним из самых очевидных преимуществ использования POS-терминала в работе бизнеса можно считать значительное сокращение затрат по инкассированию и хранению денег.

• Кроме того, использование современных технологий значительно увеличивает скорость расчетов. А время, как говорится, — деньги!

• У предпринимателя полностью отпадают проблемы со сдачей.

• Также не стоит забывать об имиджевой составляющей, которая делает бизнес, использующий инновации для удобства своих клиентов, еще более привлекательным для потенциальных потребителей вашего товара.

• ЧТО ЕСТЬ ЧТО

POS-терминал (с английского: Point Of Sale — точка продаж) — специальный терминал для приема безналичных денежных средств, то есть для оплаты товаров и услуг пластиковыми картами.

Во всех таких точках продаж, в которых возможна оплата безналичным расчетом, в непосредственной близости от кассового аппарата или около входа в заведение помещается специальная наклейка, на которой располагаются логотипы всех платежных систем, карты которых могут быть приняты к оплате. POS-терминалы устанавливаются в сберкассах и филиалах банков, и с их помощью можно также снять наличные средства с вашей карты либо пополнить баланс вашей карты, а также оплатить, например, коммунальные услуги.

Установят на раз, два, три

Для того чтобы установить в своей торговой точке POS-терминал, достаточно воспользоваться нашей инструкцией.

• На первом этапе хозяйствующему субъекту требуется выбрать банк, с которым он намеревается сотрудничать. Здесь важно изучить условия предоставления финансирования POS-терминала в пользование. Оборудование банкиры устанавливают совершенно бесплатно. Однако обслуживание счета и проведение транзакций, как правило, оплачиваются в виде комиссии в размере от 0,5 до 1,5 процента от суммы проведенных платежей через установленный

POS-терминал либо на договорных условиях. Например, при открытии расчетного счета ТСП в банке предлагаются льготные тарифы по расчетно-кассовому обслуживанию, а также различные выгодные условия для двух сторон.

С условиями различных банков можно ознакомиться на сайте "Союза банков Кыргызстана".

• Вторым пунктом идет заключение договора с выбранным банком.

• Третий — ключевой — этап предполагает установку оборудования на месте и обучение торгового персонала работе с ним.